



広島県・中国経済産業局主催

物価高騰に負けない！

付加価値向上につながる 価格転嫁実現セミナー

～取引先と互いに納得できる交渉を成立させるには～

現地
開催

2023年 **9/13** (水)

13:30～15:40

第1部～第2部 (第3部は個別相談会)

会場 広島コンベンションホール 2階メインホール2A
住所：広島市東区二葉の里3丁目5番4号 広テレビビル

対象 広島県内に本社・営業所等を有する企業の方
広島県内の経済支援団体等の方

定員 100名様 (先着順)

参加費 無料 お申込み方法は裏面をご覧ください



セミナープログラム

第1部 13:30～14:40

➤ **基調講演** 「信頼関係をベースにした戦略的交渉力」

【講師】株式会社NRI 代表取締役社長 観音寺一嵩氏
※詳細は右欄をご参照ください

➤ **価格転嫁の現状と国の支援策**

【説明】中小企業庁 事業環境部 企画課 担当官

全国及び広島県内における価格転嫁の現状や、パートナーシップ構築宣言のご紹介、各種価格転嫁支援事業のご紹介

第2部 14:50～15:40

➤ **パネルディスカッション**

広島県における価格転嫁の状況は？企業の取組や支援機関への相談事例など、リアルなお話を伺います。

【登壇】広島県よろず支援拠点 チーフコーディネーター 落野洋一氏、
下請かけこみ寺 相談員 竹岡隆視氏、
(株)ジープブリッジ 代表取締役社長 安原弘勝氏 他

➤ **広島県における企業支援事業説明**

【説明】広島県商工労働局イノベーション推進チーム
課長 梅田宏行

価格転嫁に向けた付加価値創出のための、助成金等の支援制度やBCP策定等、各種企業支援事業のご説明

第3部 15:45～ 事前予約制

➤ **専門家による個別相談 (1社15分)**

価格転嫁に係るご相談や、パートナーシップ構築宣言について、専門家による個別相談会を行います。(詳細は裏面に記載)

基調講演

テーマ 「信頼関係をベースにした戦略的交渉力」

価格転嫁に向けた交渉において、お互いが納得できる内容で合意に達するにはどうすればよいのか？

交渉前の準備から、信頼関係をベースにした基本概念および、戦略的に交渉を成功させる説得テクニックなどについて、ビジネス交渉力の専門家実践的なノウハウをお伝えします！

受注企業だけでなく、社内交渉や調整などが必要な発注企業の方にも役立つ内容です。

講師プロフィール

株式会社NRI
代表取締役社長 観音寺一嵩氏

2002年、PMMSコンサルティング・グループ(英国)からNRI『戦略的交渉力』プログラムのライセンスを取得し、同年9月、(株)NRIを設立し代表取締役に就任。
「戦略的交渉力セミナー」に特化し、多くの業界における大手・中堅企業の社内研修を中心に活動中。現在、経済産業省・中小企業庁主催の「価格転嫁力強化セミナー」の担当講師を務めている。
2022年11月、「取引適正化シンポジウム2022」(主催：経済産業省・中小企業庁・未来を拓くパートナーシップ構築推進会議)のパネリストとして登壇。著書には「ビジネス交渉/実践マニュアル」(日本資材管理協会)、「戦略的交渉力」(東洋経済新報社)、「絶妙な交渉の技術」(明日香出版社)がある。



お問合せ 広島県商工労働局イノベーション推進チーム

TEL 082-513-3355 (担当：越智・渡部)

メール syo-innovchu@pref.hiroshima.lg.jp